

Internationaler Vertriebsmanager (m/w/d)

(609)

 Standort: Lutten, Kreis Vechta  Anstellungsart(en): Vollzeit  Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Zweck und Ziel der Stelle

Werde Teil eines innovativen Unternehmens, das hochwertige Lösungen für die Geflügelaufzucht entwickelt und sowohl regional als auch international aktiv ist! Als **Internationaler Vertriebsmanager** (m/w/d) übernimmst du eine zentrale Rolle in der Projektbetreuung und arbeitest eng mit unserem Sales Manager und unseren Monteuren zusammen. Du hast die Möglichkeit, spannende Projekte zu gestalten und direkt mit unseren Kunden in Amerika zu kommunizieren. Wenn du eine Leidenschaft für Vertrieb, ein Gespür für technische Lösungen und den Wunsch hast, in einem dynamischen Umfeld zu arbeiten, freuen wir uns auf deine Bewerbung! Gestalte mit uns die Zukunft der Geflügelaufzucht und trage zu unserem gemeinsamen Erfolg bei - By Your Site hilft dir bei deinem Traum.

Deine Aufgaben:

- **Kunden- und Monteuransprechpartner:** Sei der zentrale Ansprechpartner für unsere Kunden und Monteure in Amerika und pflege starke, vertrauensvolle Beziehungen.
- **Engagierte Zusammenarbeit:** Arbeite eng mit dem Sales Manager zusammen, um innovative Lösungen zu entwickeln und die Verkaufsstrategie erfolgreich umzusetzen.
- **Projektangebote erstellen:** Erstelle und präsentiere maßgeschneiderte Projektangebote, die den Bedürfnissen unserer Kunden entsprechen.
- **Eigenverantwortliche Projektabwicklung:** Übernimm die selbstständige Abwicklung von Projektaufträgen und Sorge für einen reibungslosen Ablauf bis zur erfolgreichen Umsetzung.
- **Teamkoordination:** Stelle eine kontinuierliche Abstimmung mit allen projektbeteiligten Abteilungen und Kollegen sicher, um den Projekterfolg zu garantieren.

Dein Profil:

- **Kaufmännische oder technische Ausbildung:** Du hast erfolgreich eine kaufmännische Ausbildung abgeschlossen oder verfügst über eine technische Ausbildung mit fundierten kaufmännischen Kenntnissen.
- **Vertriebserfahrung:** Idealerweise bringst du Erfahrung im Vertrieb, insbesondere im Bereich Geflügelstalleinrichtung, mit.
- **Technisches Verständnis:** Du verfügst über ein solides technisches Verständnis und kannst komplexe Lösungen verständlich kommunizieren.
- **MS-Office Kenntnisse:** Du hast gute Kenntnisse in MS Office; Erfahrung mit Navision ist von Vorteil.
- **Sprachkenntnisse:** Du sprichst gut Englisch in Wort und Schrift, und jede weitere Sprache ist ein Plus.
- **Selbstständige Arbeitsweise:** Du zeichnest dich durch eine strukturierte und selbstständige Arbeitsweise aus, gepaart mit Durchsetzungsvermögen und Belastbarkeit.
- **Flexibilität und Bereitschaft:** Du bist bereit, 2-3 Tage pro Woche auch abends an Terminen mit Kunden teilzunehmen, aufgrund der Zeitverschiebung zur USA. Nach der Probezeit bist du auch offen für mobiles Arbeiten von zuhause aus.

Deine Vorteile:

- **Abwechslungsreicher Arbeitsplatz:** Genieße einen abwechslungsreichen Job mit herausfordernden Aufgaben in einem internationalen Familienunternehmen.
- **Teamgeist und Zusammenhalt:** Freue dich auf ein kollegiales Umfeld mit netten Kollegen und spannenden

Projekten.

- **Flache Hierarchien:** Arbeite in einem offenen und konstruktiven Miteinander, wo deine Ideen gehört und geschätzt werden.
- **Karrierechancen:** Nutze interessante Entwicklungsmöglichkeiten, um deine Karriere innerhalb des Unternehmens voranzutreiben.
- **Flexible Arbeitszeiten:** Profitiere von flexiblen Arbeitszeiten und der Option auf mobiles Arbeiten (mindestens 1 Tag/Woche) für eine bessere Work-Life-Balance.
- **Attraktive Corporate Benefits:** Erhalte Einkaufsrabatte im stationären und Online-Handel sowie Sachbezugskarten für zusätzliche Vorteile.
- **Finanzielle Extras:** Freue dich auf Weihnachtsgeld, vermögenswirksame Leistungen und Unterstützung bei der Altersvorsorge (mindestens 25%).
- **Berufsunfähigkeitsversicherung:** Nutze die Möglichkeit, eine Berufsunfähigkeitsversicherung über den Arbeitgeber durch Entgeltumwandlung abzuschließen.
- **E-Bikeleasing:** Profitiere von unserem E-Bikeleasing-Angebot und entdecke die Vorteile einer umweltfreundlichen Mobilität.
- **Wellpass:** Nutze den Wellpass für attraktive Angebote im Bereich Gesundheit und Fitness.
- **Familienfreundliche Politik:** Genieße eine familienfreundliche Firmenpolitik, die dir die Vereinbarkeit von Beruf und Familie erleichtert.

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Wir freuen uns auf Dich um Deine Perspektiven in einem persönlichen Gespräch oder vorab telefonisch gemeinsam zu besprechen.

Wir bitten Dich um Deine Bewerbung auf elektronischen Weg.

Optional stehen wir Dir auch mit unserem WhatsApp-Service zur Verfügung. Du erreichst uns unter: 0172 / 512 11 14. Über mobile Endgeräte kannst Du auch den WhatsApp Button gerne nutzen.

By Your Site Personal GmbH & Co KG

z.Hd. Lisa Wollering

Falkenweg 1

49377 Vechta

Tel.: 04441 - 97 33 90

E-Mail: bewerbung@byyoursite.de

Web: www.byyoursite.de

Abteilung(en): kaufmännischer Bereich

[Impressum](#)